



Kickstarta din karriär redan under studietiden

Studerar du på högskola och har ett intresse för affärsutveckling inom Business to Business? Vill du förankra dina studier i näringslivet hos Skånes mest snabbväxande konsultföretag där Gemenskap och Entreprenörskap står i centrum?

Vi är Adsensus, en konsultbyrå inom B2B som stödjer företag i försäljningsprocessen. Våra tjänster utgörs av managementkonsulttjänster, avancerad prospektering och analys av marknaden samt mjukvarulösningar via partners. Adsensus arbetar med klienter inom ett flertal branscher, däribland Management, IT & Teknik, HR, Kommunikation och Finans.

Vi söker nu drivna studenter till rollen som B2B-konsult. Som konsult kommer du att vara en värdefull del av ett team som jobbar mot det gemensamma målet att skapa nya affärsmöjligheter för våra kunder. Vi söker medarbetare till vår verksamhet inom operativa stödtjänster med placering i Lund/Köpenhamn. Arbetet omfattar bland annat följande ansvarsområden:

- Analysera affärspotentialen och boka in kvalificerade säljmöten med ledande befattningshavare inom nordiskt näringsliv.
- Hantera och administrera säljkritisk information i uppdragsgivarens IT-stödsystem.
- Representera våra klienters varumärken genom relationsmarknadsföring.

Vi söker Dig som:

- Är öppen och utåtriktad samt har god kommunikativ förmåga.
- Trivs med att jobba i grupp, är initiativrik och drivs av att arbeta resultatriktat.
- Har utmärkta kunskaper i engelska och svenska, både i tal och skrift. Kunskaper inom andra nordiska språk är mycket meriterande.
- Har påbörjat en högskoleutbildning och har minst sex månader kvar av studierna.
- Tidigare erfarenhet av försäljning och/eller affärsutveckling är meriterande.

Som B2B-konsult hos oss kommer du kontinuerligt att erbjudas utbildning och coaching inom B2B-försäljning, affärsutveckling, förhandling och kommunikation. Våra konsulter matchas baserat på intresse och profil med projekt inom uppdragsgivares branscher. Tjänsten innebär därför goda möjligheter till att förankra teori med praktik och samtidigt få värdefull erfarenhet inom just din disciplin. Utöver möjligheten att bredda ditt kontaktnät inom konsultbranschen kommer du få värdefull erfarenhet i hur konsultarbete bedrivs i ledande svenska och internationella företag. Möjlighet finns till utökad ansvar då vi kontinuerligt expanderar och därför behöver medarbetare för projektledning eller för stöd i verksamhetens övriga delar.

Ersättning utgår med fast timlön, rörlig provision samt projektbonus. Tjänsten som B2B-konsult omfattar cirka 12 timmar per vecka, eller mer enligt överenskommelse. Arbetstiden är flexibel utifrån dina tider men bedrivs antingen 08-12 eller 13-17 på vardagar. Tillträde av tjänsten sker i oktober eller enligt överenskommelse. För ytterligare information kring tjänsten, välkommen att kontakta vår rekryterare Martina Huzell:

martina.huzell@adsensus.se
+46 76-611 44 11

Ansök via www.adsensus.com/karriar. Sista ansökningsdag 2015-10-18
Intervjuer och urval sker löpande varför vi gärna ser din ansökan omgående!

